



## SUCCESS STORY

---

**Die KRONGAARD AG** mit Sitz im Herzen von Hamburg, ist eine Spezialisten Agentur im finanzfachlichen Umfeld und anverwandten Branchen wie Finance, Accounting,- Controlling, SAP, Steuern, Risikomanagement oder Treasury. Krongaard vermittelt Spezialisten für Projekte auf freiberuflicher Basis.

---

# KRONGAARD<sub>AG</sub>

EXPERIENCE. COMPETENCE. EXCELLENCE.

---

**Die KRONGAARD AG** setzt seit August 2008 auf staffITpro WEB. Im Mittelpunkt steht die Besetzung von Positionen mit Projektspezialisten. Lesen Sie nachfolgend die Geschichte einer erfolgreichen Zusammenarbeit...

## KRONGAARD AG

Stadthausbrücke 1-3  
20355 Hamburg

TEL +49 (0) 40. 30 38 44 - 0  
FAX +49 (0) 40. 30 38 44 - 299

kontakt@Krongaard.de  
www.Krongaard.de

Vorstand:  
Jan Jagemann  
Mathias Bösselmann

Ansprechpartner Referenzen:  
Mathias Bösselmann

*„45 zufriedene  
Mitarbeiter an  
verschiedenen  
Standorten ar-  
beiten täglich  
mit staffITpro!“*

## DER KUNDE

Die KRONGAARD AG mit Sitz im Herzen von Hamburg, ist eine Spezialisten Agentur im finanzfachlichen Umfeld und anverwandten Branchen wie Finance, Accounting, Controlling, SAP, Steuern, Risikomanagement oder Treasury. Krongaard vermittelt Spezialisten für Projekte auf freiberuflicher Basis.

Ein Team von 45 Mitarbeitern sorgt täglich für zufriedene Kunden und Bewerber. Dabei setzt die Krongaard AG im Bereich Vertrieb, Recruiting, Reporting und Contracting auf staffITpro WEB als zentrale Recruiting-Software.

## DIE HERAUSFORDERUNG

Die Krongaard AG ist ein stark wachsendes Unternehmen mit verteilten Standorten in Deutschland. Eine zentrale Kunden- und Bewerberdatenbank ist ebenso wichtig für Krongaard wie der Web-basierte Zugriff über das Internet von 45 Arbeitsplätzen.

Ähnlich wie im IT-Geschäft sind auch im Finanzbereich spezielle Skills besonders wichtig für die Auswahl von Bewerbern. Daher war für Krongaard eine anpassbare Skill-Liste eine wesentliche Voraussetzung für das qualifizierte Speichern der Kunden und Bewerber. Krongaard legte besonderen Wert auf gute Datenbankpflege sowie das Versenden von Lebensläufen im Wunschformat des Kunden.

Das Vertriebs-Team von Krongaard sollte von Beginn an mit einem effizienten CRM-Tool ausgestattet werden. Dabei waren ein Kontaktmanagement, eine automatische TAPI-Telefonwahl und eine integrierte E-Mail Funktion eine unbedingte Voraussetzung.

Für die erfahrenen Gründer Mathias Bösselmann und Jan Jagemann waren ein exzellentes Business Reporting unbedingte Voraussetzung bei der Auswahl einer Recruiting-Software. Alle Vorgänge im Unternehmen sollten transparent dargestellt und auf Knopfdruck abrufbar sein. Dazu gehören Job-Status Statistiken, Abschlussprognosen für offene Jobs, Kontaktauswertungen sowie Angebots- und Umsatzreports.

## DIE LÖSUNG

Der staffITpro WEB Server ermöglichte von Anfang an einen Zugriff über das Internet via staffITpro WEB Client von allen Standorten der Krongaard AG. Mit Hilfe von verschiedenen Applikation-Pools konnte bei hohem Datenaufkommen schnell eine flexible Lastverteilung vorgenommen werden. Büros in neuen Standorten konnten auf diese Weise schnell und bequem angebunden werden.

Eine Besonderheit von staffITpro WEB sind die eingebauten Skill-Listen für Bewerber. Mit Hilfe des Skill-Managers konnte Krongaard das System nach eigenen Wünschen einrichten.

Der integrierte Profilkonverter ermöglicht das Importieren von Profilen in die Datenbank. Dabei werden die Textinhalte wie Name, Anschrift, Telefon, E-Mail, Berufserfahrung, Skills und weitere Daten in die zugehörigen Datenbankfelder übertragen. Der Vorteil dieses Verfahrens liegt darin, dass Profile im Krongaard-Profilformat oder im Profilformat eines Kunden auf Knopfdruck erstellt werden können. Die zugehörigen Vorlagen (Stylesheets) wurden von audeoSoft entwickelt und bereitgestellt. Für die beiden Gründer Bösselmann/Jagemann stand ein gut funktionierender Vertrieb an erster Stelle. staffITpro WEB enthält alle wichtigen Funktionen, die ein CRM können sollte: Kontaktmanagement, Einzel- und Serien E-Mails, Umsatzerwartungen, Geschäftsbeziehungen, Listenbildung, Dateimanager, Aufgaben/Termine und viele Leistungen mehr. Der gesamte Vertrieb arbeitet sehr erfolgreich mit staffITpro WEB bei der täglichen Kundenakquise und Bewerberbetreuung.

Bei einem sehr erfolgreichen und stark wachsenden Unternehmen wie Krongaard sind zuverlässige Echtzeitanalysen eine unbedingte Voraussetzung zur Steuerung von über 45 eigenen Mitarbeitern. Krongaard verwendet staffITpro 360° für die Erstellung von



Jan Jagemann, CEO



Mathias Bösselmann, CEO

*„staffITpro WEB ist nicht nur  
eine exzellente Recruiting Soft-  
ware sondern auch eine starke  
CRM Software!“*

Business Reports wie Umsatz- und Gewinnauswertungen, aktuelle Performance der Teams aus den verschiedenen Standorten, Top 10 Kunden- und Bewerberlisten, Abschlussprognosen und viele weitere Business Reports.

## FAZIT

Seit dem Start im August 2008 hat sich staffITpro WEB als zentrale Recruiting Software bei Krongaard erfolgreich bewährt. Auch hier arbeiten alle Abteilungen mit nur einer Software: Der Vertrieb, das Recruiting und die Vertragsabteilung. Zusätzlich hat Krongaard über die staffITpro API eine vorhandene Buchhaltungssoftware angebunden. Auf diese Weise wurde wertvolle Zeit bei der Abrechnung eingespart. Krongaard und audeoSoft arbeiten eng und partnerschaftlich im Bereich Produktweiterentwicklung zusammen. Die Erfahrungen mit bestehenden Funktionen und die Anforderungen neuer Funktionen werden gemeinsam diskutiert und in neue, praxisnahe Lösungen umgesetzt. Auf diese Weise bleibt Krongaard stets konkurrenzfähig und dem weiteren Wachstum dieses erfolgreichen Unternehmens steht nichts im Weg.

We make staffing faster...



audeoSoft GmbH  
Kreuzberger Ring 44a  
65205 Wiesbaden

Telefon: +49(0)611/58044-0

[www.staffITpro.de](http://www.staffITpro.de)  
[sales@staffITpro.com](mailto:sales@staffITpro.com)